

CAIXA SABADELL**Trece millones a obra social**

■ Caixa Sabadell destinará este año 13,3 millones de euros a obra social, es decir, un 26,4% del beneficio neto individual de la entidad en 2007. Este presupuesto ha sido aprobado por la asamblea general ordinaria de la caja catalana presidida por Salvador Soley. El importe se destinará a colectivos desfavorecidos.

BICING**Los trabajadores convocan huelga para el 10 de abril**

■ CGT ha convocado para el 10 de abril una huelga de 24 horas entre los trabajadores del Bicing, el servicio municipal de alquiler de bicicletas del Ayuntamiento de Barcelona, para protestar por las malas condiciones laborales en las que, a juicio de este sindicato, se encuentra la plantilla, informa *Efe*. Este paro coincidirá con la huelga, también de 24 horas, que los sindicatos CGT y Actub tienen convocada de forma indefinida todos los jueves entre los conductores de autobuses de TMB para exigir dos días de fiesta a la semana. El Bicing es un servicio que gestiona la empresa pública BSM, aunque es la empresa Clear Chanel la encargada de prestar este servicio.

LA SEDA**Acuerdo para integrar el reciclaje**

■ La comisión ejecutiva de La Seda de Barcelona llegó ayer a un acuerdo para integrar la gestión de las plantas de reciclado del grupo en una única empresa. La compañía quiere reciclar más del 10% de su producción anual. Si se cumplen las perspectivas, La Seda podría recuperar 140.000 toneladas de plástico PET al año.

DEPARTAMENT D'EDUCACIÓ**Contrato de consultoría sobre la estructura de la FP catalana**

■ El Departament d'Educació ha sacado a concurso un contrato de consultoría y asistencia sobre la Formación Profesional (FP) reglada en Catalunya. La licitación, que tiene un presupuesto de salida de 220.000 euros, incluye la "realización del trabajo de campo, análisis, recogida y explotación de datos y la correspondiente interpretación sobre la estructura orgánica y funcional del sistema de FP y las condiciones y características de su implantación en los centros educativos". En los últimos años, las patronales catalanas han ahondado en la necesidad de mejorar la FP en Catalunya y de atraer a más jóvenes hacia este tipo de estudios por la alta demanda de técnicos especializados.

COMPRA DEL 24,6%

Fersa llega al 100% de la sociedad Parque Eólico Hinojal

EXPANSIÓN. Barcelona

Fersa Energías Renovables ha adquirido a Caja Granada el 24,6% del capital que no controlaba en Parque Eólico Hinojal por 11,9 millones de euros. La sociedad explota tres parques eólicos en Tarifa (Cádiz), que suman una potencia instalada de 36 megavatios (MW).

Los complejos de Hinojal I, Hinojal II e Hinojal III, que entraron en operación a finales de 2007, forman parte de la cartera de potencia atribuible en operación, que a finales de febrero -tras la aprobación de la última ampliación de capital- sumaba 135,7 MW. En total, Fersa contaba entonces con una potencia atribuible de 1.658,3 MW, la gran mayoría en fase de construcción y de desarrollo.

A principios de año, Fersa controlaba el 45% de Parque Eólico Hinojal. Con la ampliación de capital, alcanzó el 75,4%, y ahora controla ya la sociedad en su totalidad.

Distribución de activos

Además de Hinojal, la cartera de parques eólicos, solares y de biomasa en operación de Fersa incluye participaciones en otros ocho complejos. En España, el holding de energías renovables posee el 30% de Altos del Voltoya, el 51% de Monte de las Navas, el 80% de Eólica El Pedregoso y de Eólica del Pino, el 70% de Invetem y el 76% de Gestora Fotovoltaica. Además, posee el 80% de Beausemblant, en Francia, y el 100% de Gadaj, en India. Fersa cerró ayer en bolsa a 5,35 euros por título, tras bajar un 0,58%.

LA FACTURACIÓN EN 2007 FUE DE 22 MILLONES DE EUROS

Rotatek exporta sus equipos de impresión a más de 70 países

La compañía con sede en Sant Cugat del Vallès es uno de los tres líderes europeos en el sector de la fabricación de grandes máquinas de impresión.

MANEL HARO. Barcelona

Si algo le importa a Josep Maria Soler, director general de Rotatek, es seguir trabajando en innovación "para escalar puestos en el top de empresas mundiales del sector de la fabricación de maquinarias de impresión". Rotatek, cuyos principales accionistas son Elvira Vidal Carrera -que actualmente ocupa la presidencia- y José Betes Peruga, tiene su fábrica central en Sant Cugat del Vallès (Vallès Occidental) con una plantilla de casi cien trabajadores. Rotatek fue fundada en 1972 para la fabricación de máquinas rotativas de impresión *offset*. En los años 90 incorporó tecnología flexográfica para producir impresoras en sectores de etiquetas y aplicaciones especiales, como loterías o tiques. A principios de este siglo, Rotatek fue pionera en la fabricación de máquinas de tecnologías híbridas, que integran *offset*, flexográfica y huecograbado. Su filosofía es suministrar la más alta tecnología de calidad con el mejor servicio.

Volumen de negocio

La facturación en 2007 fue de 22 millones de euros aproximadamente, un 9% más que el año anterior. Rotatek invierte 1,3 millones de euros anuales en I+D+i, lo que supone aproximadamente un 6% de su facturación. Para 2008 tienen previsto unas ventas de 23 millones.

El mercado de Rotatek abarca más de 70 países en los cinco continentes con más de 1.500 equipos funcionando en todo el mundo. En 2007 el principal cliente fue Alemania, seguido de Francia e India. En Latinoamérica destacan los mercados de



Josep Maria Soler, director general de Rotatek.

Rotatek apuesta por la innovación para obtener ventaja competitiva en todo el mundo

Brasil y México, mientras que en el continente africano lo hacen Nigeria -que fue el pasado año el cuarto cliente más importante de Rotatek- y Ghana. También Australia es un buen mercado.

Sus maquinarias imprimen una gama de productos

que permiten cubrir el mercado de la impresión de formas continuas, buzono y comercial; seguridad básica como loterías, cheques o tarjetas; etiquetas con distintos materiales (autoadhesivo, papel y plástico); embalaje flexible en plástico y papel y cartoncillo para embalaje y decoración

Rotatek vende actualmente al exterior el 95% de sus productos. Soler explica que nunca han tenido una cuota de exportación inferior al 85 por ciento.

Los principales competidores de la compañía catalana son la suiza Müller Martini y la holandesa Drent, las otras dos empresas líderes del mercado mundial de fabricación de este tipo de maquinarias. A Soler no le preocupa la competencia asiática ya que, "si bien en fabricación son fantásticos, en el desarrollo de conocimiento de aplicación, nosotros tenemos ventaja competitiva".

Colaboración de PTC

PTC es una empresa tecnológica de desarrollo de productos, cuyo objetivo es proporcionar las mejores soluciones de gestión de ciclo de vida del producto y gestión de contenido empresarial. La compañía proporciona soluciones de software líderes a grandes y pequeñas empresas de diversos sectores. Josep Maria Soler afirma que "sin la colaboración de PTC, no hubiese sido posible conseguir los objetivos que teníamos marcados, entre ellos, competir a un gran nivel mundial". El software de PTC Windchill facilita el control de los componentes de cada máquina y Pro/Engineer la creación de nuevos elementos cuando hay que actualizar formatos. Así, Rotatek puede ahorrar tiempo en este aspecto dado que lo que antes requería una semana, ahora puede hacerse en dos y días y medio y con un mejor control. Gracias a ese ahorro de tiempo, Rotatek puede dedicarlo a I+D+i. Precisamente, Soler explica que han puesto en marcha un plan estratégico de innovación para diferenciarse de sus competidores y afirma que España ya no es un país de fabricación barata ni un país emergente, o nos posicionamos o no tenemos futuro".

HASTA 4.460 METROS

Coydis amplía su superficie logística en el mercado catalán

EXPANSIÓN. Barcelona

Coydis Papel, empresa dedicada a la comercialización y distribución nacional de papel reciclado, trasladará sus instalaciones de Molins de Rei (Baix Llobregat) a una nave de 4.460 metros cuadrados en Sant Andreu de la Barca (Baix Llobregat). Esta operación significa doblar la superficie de su almacén en Catalunya, que ahora estará ubicado en el polígono industrial Nord-Est. La operación de alquiler ha sido intermediada por la consultora catalana Forcadell.

El traslado de Coydis permitirá a la compañía compartir espacio con empresas como Christian Salvesen, Ruzafa, Almirall, Plastal, Teuco y Logista, entre otras. Según un estudio realizado por Forcadell sobre precios del mercado de alquiler de Catalunya, la renta solicitada por una nave industrial en este polígono oscila entre cinco y seis euros el metro cuadrado. En caso de venta, los valores se sitúan entre 1.200 euros y 1.500 euros por metro cuadrado construido.

Historia

Coydis Papel tiene su sede en Madrid y cuenta con otro almacén en Toledo. La empresa comercializa productos de marcas como Fedrigoni Group, Lecta, Manter, MeadWestvaco, M-real y StoraEnso, entre otras. La facturación de Coydis ascendió a 18 millones de euros el año pasado, según datos del Registro Mercantil. La empresa está presidida por José González Ojido.